



Online-Schulung

Fahrzeug-Verkauf-Analyse/Nachweis

04.2025

Teilnehmer:

Geschäftsführer, sowie Christian Schulte als schulender Mitarbeiter von Loco-Soft.

Zum Unternehmen:

Kia und Peugeot Händler, 30 Loco-Soft Lizenzen im Einsatz, seit 2025 Loco-Soft Anwender.

Schulungsinhalt:

Fahrzeug-Verkauf-Analyse & Verkauf-Nachweis

(Pr. 132, Pr. 133, Pr. 744)

09:00 Uhr - 10:00 Uhr

Grundsätzlich ging es der Geschäftsführung um das Auswerten seiner Fahrzeugverkäufe. Hier zeigte Herr Schulte die verschiedenen Optionen in Pr. 744. Über die Verkaufsanalyse und die Verkaufsnachweisliste lassen sich die Fahrzeugarten ganz einfach abgrenzen. Auch der Druck der Verkaufshilfen und Boni ist bei der Auswertung sehr hilfreich.

Vor allem die Option XLS-Ausgaben zu generieren ist für das Autohaus eine Erleichterung. So lassen sich ab jetzt anstehende Verkaufsprovisionen an Mitarbeiter einfacher ermitteln.

Zudem wurde das Pr. 133 von Herrn Schulte geschult. Hier lassen sich mit wenigen Klicks Fahrzeuge nach Kundenwünschen selektieren und man erhält so einen schnellen Überblick über den Händlerbestand.

Hierbei fiel auf, dass einige Fahrzeuge doppelt oder fehlerhaft im Fahrzeugbestand hinterlegt waren. Diese wurden mit der Geschäftsführung auch noch bereinigt.

Fazit:

Die Schulung hat gezeigt, dass es in Sachen Datenmanagement, Provisionen und technischer Integration noch einiges zu verbessern gibt. Das Autohaus wünscht sich übersichtlichere Darstellungen und schnellere, einfachere Abläufe. Insgesamt war die Schulung aber ein voller Erfolg!